

Om onze groei te ondersteunen, zijn we op zoek naar een gemotiveerde

Internal Sales

Onze toewijding, jouw toekomst

Delta Engineering is Europees marktleider inzake automatisatie van blaasfabrieken. Gestart als tweemanszaak in 1992, telt ons bedrijf vandaag een vijftigtal kwaliteitsgedreven en toegewijde medewerkers. Samen ontwikkelen we een ruim aanbod aan innovatieve en efficiënte kwaliteitsmachines in nauwe samenwerking met onze klanten. Zo garanderen we een stabiele plaats op de markt en veelbelovende toekomst voor ons bedrijf en onze medewerkers.

Jouw toewijding

- Als technisch-commercieel adviseur ben je samen met de externe verkopers mede verantwoordelijk voor de opmaak en het opvolgen van offertes in presales fase.
- De uitwerking van de offertes gebeurt op een projectmatige wijze.
- Je maakt de layouts voor de opbouw van de productielijn en controleert de technische specificaties.
- Je verzorgt de communicatie met de klant alsook tussen de diverse afdelingen (external sales, engineering).

Jouw talenten

- Je hebt een technische achtergrond en beschikt over een masterdiploma (of gelijkwaardig door ervaring).
- Naast een goede commerciële feeling bezit je een sterke overtuigingskracht.
- Je bent enthousiast en positief ingesteld met een goede dosis teamspirit.
- Je bent zowel schriftelijk als mondeling sterk in het Nederlands, Frans, Engels en Duits.
- Je kan vlot overweg met informaticatoepassingen. Kennis van Autocad is een pluspunt.

Onze toewijding

- We beloven jou een uitdagende job in een gezond en groeiend bedrijf met een duidelijke missie. Je werkt samen met gedreven en enthousiaste medewerkers.
- We investeren in permanente vorming en een aantrekkelijke verloning aangevuld met groepsverzekering, hospitalisatieverzekering en maaltijdcheques.

Jouw toekomst?

Dan ontvangen wij graag jouw sollicitatie met uitgebreide CV. Je kan jouw sollicitatie bij voorkeur per mail versturen naar hr@delta-engineering.be of per post ter attentie van mevrouw Isabelle Van Gijseghem.